DE PERFECTE FACEBOOK AD

Hallo, wij zijn Bulldata en fijn dat je ons stappenplan leest

Wij zijn een volwassen partij en een slagvaardig Internetbureau voor het maken van: Websites, Webshops, Reclame en Marketing strategiën, om uw omzet resultaatgericht te laten groeien.

Met dit perfecte advertentie stappenplan ga je zeker meer resultaten uit je advertenties halen.

BullData.nl

het stappenplan

STAP 1: Een korte vraag die het probleem van je doelgroep bevestigt. En waar je doelgroep met een korte “JA” op kan antwoorden.

STAP 2: Een stukje story waarmee je ingaat op het probleem en laat zien dat jij het probleem van je doelgroep begrijpt (+ eventueel in dezelfde situatie hebt gezeten)

STAP 3: Beschrijf exact het aanbod. (Wat is je oplossing?)

STAP 4: Noem het resultaat wat je met je aanbod bereikt.

STAP 5: Creeër ‘scarcity’ met termen als ‘tijdelijk beschikbaar’ of ‘alleen vandaag’

STAP 6: Doe een duidelijke oproep tot actie (CTA) in de gebiedende wijs. Om mensen te vertellen wat ze moeten doen.

STAP 7: Voeg na je oproep tot actie je url in.

STAP 8: Kies een OPVALLENDE afbeelding waarop het resultaat te zien is dat je met jouw aanbod bereikt. (maak de afbeelding zwart wit of verhoog het contrast om de afbeelding extra op te laten vallen)

STAP 9: Typ je titel volledig in HOOFDLETTERS. Noem in de titel wat je aanbod is en het resultaat dat je met je aanbod bereikt.

STAP 10: Besluit in je beschrijving met het noemen van een extra voordeel + besluit met een onafgemaakte zin voor

GA NAAR DE VOLGENDE STAP

Met dit Perfecte Advertentie Stappenplan ga je zeker meer resultaten uit je advertenties halen

Er is echter meer nodig dan enkel een goede ad om meer klanten uit Facebook te halen...

Om meer klanten uit je Facebook te halen, Moet je een strategie ontwikkelen, Waardoor jij de juiste advertentie, aan de juiste mensen kunt laten zien.

Wil je meer informatie over strategie ontwikkeling? Ga dan naar BullData.nl